

Erzielen Sie beim Einkauf von Metallerzeugnissen,

**auch bei kleinen Aufträgen,**

Preis- und Terminvorteile durch das Finden der **passenden Lieferanten** durch:

- **Bessere Informationsflüsse**
- **Verminderung von Blindleistungen im Wertschöpfungsprozess**
- **weniger Verschwendung**

Auch KMU mit wenigen Mitarbeitern können sich selbst verbessern, ihre eigenen Abläufe optimieren und damit den **Werkplatz Schweiz stärken**.

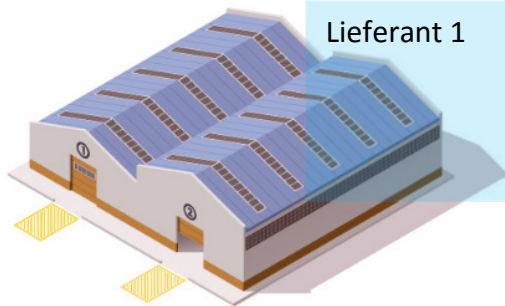
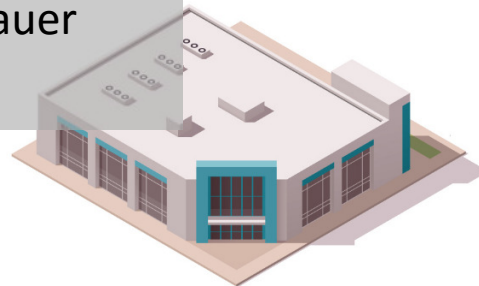
Die Nutzung von neuen Möglichkeiten in der Informationstechnologie verschaffen den Unternehmen Vorteile und bringen sie weiter.



## Beispiel 1: Konventionelles Vorgehen bei einer Anfrage von Laser- und Abkantblechen:

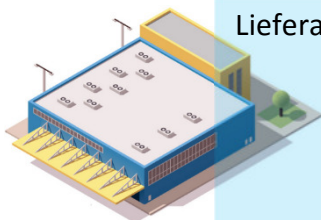
bekannte Lieferanten werden kontaktiert:

Maschinenbauer



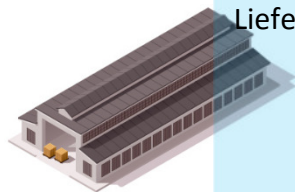
Lieferant 1

dieser Lieferant kann ein Angebot erstellen, das Ihrer Anfrage und Vorstellung bezüglich Termin und Leistung entspricht. Der Preis entspricht in etwa Ihren Vorstellungen



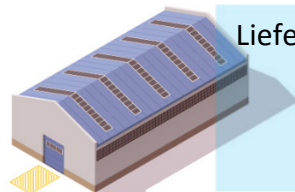
Lieferant 2

dieser Lieferant ist für den betreffenden Zeitraum schon sehr stark ausgelastet, er macht Ihnen aber trotzdem ein Angebot mit höheren Preisen, weil er Sie nicht enttäuschen möchte.



Lieferant 3

dieser Lieferant bietet Ihnen die Bleche an, er muss aber innert der angegebenen Frist extra Material zukaufen. Dies verursacht höhere Kosten und somit auch ein höheres Angebot.



Lieferant 4

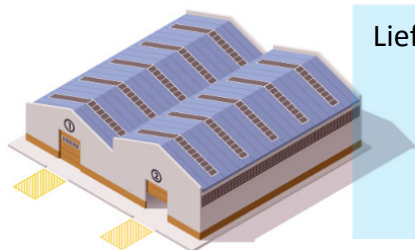
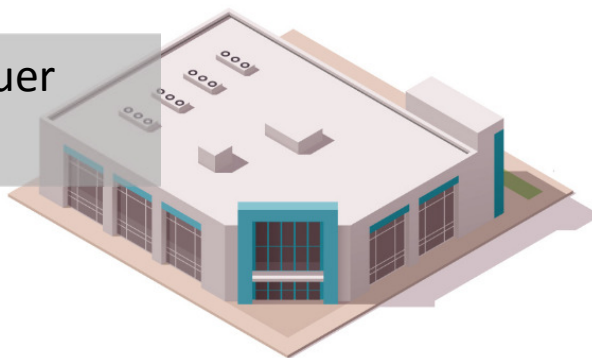
dieser Lieferant kann Ihnen die Bleche anbieten, aber nur 2-teilig, was für Sie zusätzliche Kosten für die Schweissarbeiten bedeutet

**Resultat:**

**Sie erhalten 1 von 4 Angeboten, das unter optimalen Voraussetzungen kalkuliert wurde und Ihre Anforderungen an die Termine erfüllt.**

## Beispiel 2: Ablauf bei einer Anfrage von Laser- und Abkantblechen aus Stahl über die Plattform smartSC.ch

Maschinenbauer



Lieferant 1 dieser Lieferant kann ein Angebot erstellen, das Ihrer Anfrage und Vorstellung bezüglich Termin und Leistung entspricht.  
= geeigneter Lieferant



Lieferant 5 dieser Lieferant kann ein Angebot erstellen, das Ihrer Anfrage und Vorstellung bezüglich Termin und Leistung entspricht.  
= geeigneter Lieferant



Lieferant 6 dieser Lieferant kann ein Angebot erstellen, das Ihrer Anfrage und Vorstellung bezüglich Termin und Leistung entspricht.  
= geeigneter Lieferant

**Resultat:** Sie erhalten 3 Angebote, die unter optimalen Voraussetzungen kalkuliert wurden und Ihre Anforderungen an die Termine erfüllen.

### **Schlussfolgerungen und Vorteile für Einkäufer:**

- Nur geeignete Lieferanten (Zeit / Material / Maschinen) werden bei smartSC ein Angebot bei Ihnen einreichen
- Bessere Einkaufsbedingungen bezüglich Preis und Termine bei Anfragen über smartSC
- Bessere Grundlagen bei make-or-buy-Entscheiden

### **Schlussfolgerungen und Vorteile für Anbieter / Lieferanten:**

- Es werden nur Angebote erstellt, wenn die Anfrage für den eigenen Betrieb passt (Zeit / Material / Maschinen)
- Lieferanten und Hersteller finden in einem breiteren Markt passendere Aufträge
- Mittels smartSC entscheiden die Hersteller / Lieferanten selbst, welche Teile sie anbieten möchten. Warten auf passende Anfragen ihrer Kunden oder sich ins Blaue hinaus bewerben gehört der Vergangenheit an. Sie offerieren einfach dort, wo es für Sie interessant ist.
- Die Auftragschancen pro Angebot werden erhöht, weil die Angebote gezielter erstellt werden

### **Schlussfolgerungen für ALLE**

- Die Endkunden / Konsumenten wählen automatisch die Produkte, bei denen die Herstellung am effizientesten gestaltet wurde resp. die Wertschöpfung möglichst wenig Blindleistungen erzeugt hat.
- Die Nutzung von Wertschöpfungsnetzwerken bietet den beteiligten Unternehmen und somit auch den Endkunden kurz- und langfristig Vorteile.